

NEGOCIER AVEC EFFICACITE

Durée : 2 jours

Prix inter-entreprise : 1050€ par participant

Public : Tous publics

Prix intra-entreprise : nous consulter

Objectifs pédagogiques

- Améliorer vos résultats et vos gains grâce à la maîtrise des techniques de négociation.

Méthodes pédagogiques

- Méthode active s'appuyant sur l'expérience et les pratiques des participants.
- Exercices et bilan individuel, livret de formation.
- Ateliers pratiques.
- Jeux de rôle.

Programme détaillé

- **Préparer la négociation**
 - Définir des objectifs clairs.
 - Déterminer le rapport de force.
 - Définir une stratégie efficace.
 - Prévoir le scénario.
- **L'entretien de négociation et la conclusion d'un accord**
 - Réussir l'entrée en matière.
 - Argumenter et échanger des concessions.
 - Conclure et mettre en œuvre l'accord.
 - Cas particulier : négocier à distance.
- **Maîtriser les composantes relationnelles de la négociation**
 - Communiquer avec efficacité.
 - S'adapter à son interlocuteur.
 - Convaincre.
 - Gérer les situations délicates.
- **S'entraîner en vue d'une prochaine négociation**
 - Définir et préparer son projet de négociation.
 - Jouer la situation.
 - Ajuster sa préparation.

The logo for Sui Generis, featuring the word 'Sui' in a stylized orange font above the word 'Generis' in a black font, all enclosed in a white rectangular box with a thin black border.